Neosylvaq (online wood auction)

The project aims to use new technologies to make the wood sales system economical and dynamic, and to fluidize information to increase wood mobilization and get forest owners involved in management.
Two tools have been developed:
- a computerized wood auction sale system coupled with an online sales platform: SYLVATRADE system
- a digital GIS data sharing platform for optimized management accessible to all stakeholders (owners, managers, buyers) called NEOSYLVAQ.

In the long term, the expert firm Coudert wishes to organise wood sales exclusively online.

The computer sales tool (SYLVATRADE tool) is a platform created from a database to generate standardized batch records and edit contracts. It is associated with the NEOSYLVAQ cartographic platform to give the buyer an overview of the lots, the location and outline of each lot on cartography, access and itineraries and finally facilitates the organization of lot visits.
At the time of the sale the buyer has several information on the lot on his digital tablet: geographical situation, cadastre, surface, species,... A quasi immediate computer processing makes it possible to display the best offer and its amount to the whole room. The computerized management makes it possible to treat approximately 90 000 m3 of wood in 2 hours. Sales balances can be carried out by computer and quickly by species, volume class, and geographical unit. The group sales can be followed either remotely on the Internet, or in a room on digital tablets. The results of the offers appear in real time and the contractual documents are published during the sale and are signed electronically at the exit of sale.

Подробиці

Походження деревини

Ліс

Тип деревини

Стовбурна деревина

Тип деревини

Stemwood

Вплив на навколишнє середовище та біорізноманіття

NA

Вплив на створення прибутку

NA

Потенціал для використання

--

Концентратор

--

Економічний вплив

Purchase of additional wood lots

Потреба в особливих знаннях

Partnership with en IT development company

Потенціал для мобілізації

High potential : increases the volume of wood sold at the time of sale

Потенціал для сталості - Цінність

--

Легкість впровадження

Medium: creation of new computer tools

Легкість впровадження - Оцінка

--

Ключові передумови

Need for a mapping tool and a computer tool for use on a tablet

Тип події, на якій було представлено цей **BPI**

--

Вплив на створення робочих місць

NA

Витрати на впровадження (Євро - €)

--

Детальніше

Виклик вирішено

--

Ключові слова

--

Країна походження

Франція

Домен

Продукція, ринки, торгівля

Цифрові рішення

так

Масштаби застосування

Регіональний / суб-національний

Тип рішення

Моделювання, DSS, симуляції, оптимізація

Інновація

Так

Початок і кінець року

2018 -

Контактні дані

Власник або автор

contact@cabinet-coudert.com

Репортер

REFERENCES AND RESOURCES

Основний веб-сайт

http://www.cabinet-coudert.com

Веб-сайт проекту

--

Посилання на проект

--

Ресурси

--

Краща практика розроблена в рамках проекту

Rosewood

Дата публікації

27 вер 2019





This project has received funding from the European Union's Horizon 2020 research and innovation programme under grant agreement No. 862681

A TOOL FROM ROSEWOOD 4.0, DESIGNED AND DEVELOPED BY

